

Conseiller Commercial Itinérant en Assurances de Personnes - Marché des Professionnels H /F



Notre ADN

Rejoignez un acteur majeur dans la région, dont le savoir-faire est reconnu dans les métiers de la protection sociale. Une culture d'entreprise emprunte de valeurs fortes : solidarité, proximité, respect et expertise.



Nos ambitions

Continuer à œuvrer pour une mutuelle proche de ses adhérents, engagée dans le domaine de la santé et de la prévention et portée sur le bien-être au travail des femmes et hommes qui la compose.



Votre mission

En tant qu'acteur clef de Mutuelles du Soleil dans son développement commercial, vous conseillez, proposez et commercialisez des solutions d'assurance santé, de prévoyance et de retraite collective auprès d'entreprises jusqu'à 19 salariés. Votre esprit de conquête vous permet de transformer chaque opportunité en affaire nouvelle et ainsi de développer votre portefeuille clients sur le secteur d'Antibes, Cannes et Grasse.

Votre sens affirmé de la relation client sur une cible en B to B (Chef d'entreprise, DAF, RH...) vous permet d'assurer les missions suivantes :

- Identifier les besoins, conseiller et proposer les solutions les plus efficaces aux entreprises ;
- Créer une relation de confiance et assurer un suivi régulier de sa clientèle afin de la fidéliser ;
- Contribuer à la promotion de Mutuelles du Soleil en participant à des événements en lien avec nos partenaires et réseaux professionnels.

+ vous participez à l'ensemble des autres activités et à la vie quotidienne du réseau professionnel.

Vos atouts

De formation Bac +2 minimum dans le secteur assurance, mutuelle/ banque ou commercial, vous possédez une expérience de 2 ans minimum acquise sur un poste similaire.



Vous maîtrisez les techniques de vente en cycle long et êtes habitué(e) à évoluer dans un secteur fortement concurrentiel.

La connaissance de l'environnement des contrats santé, prévoyance et retraite en entreprise est nécessaire.

Vous



Vous êtes tenace, autonome et agile. Doté(e) d'une bonne capacité d'écoute, vous avez le sens du service. Votre rigueur et votre organisation font de vous le candidat/la candidate idéal(e) pour ce poste !



Prise de poste

Poste à pourvoir dès maintenant



Conditions de travail

CDI, à temps complet
4 ou 5 jours par semaine, au choix



Rémunération et avantages

Fixe selon compétences + variable /
Titres restaurant /
Mutuelle familiale d'entreprise / Véhicule
de service / Plan d'Epargne Retraite/
Plan d'Epargne Salariale



Localisation

Antibes (06) ou Cannes (06)
Déplacements réguliers sur le secteur de
rattachement
Le permis B est obligatoire.



Envie de nous rejoindre ?

Rien de plus simple ! Adressez-nous votre CV et lettre de motivation par mail à l'adresse suivante :

apply.48070-Jh4fw7@apply-talentedetection.com