

Conseiller Itinérant en Assurances – Marché des Entreprises H.F



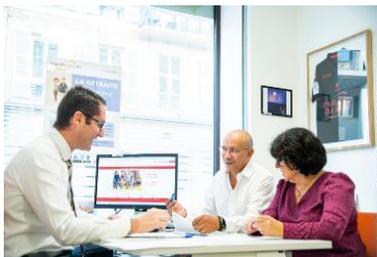
Notre ADN

Rejoignez un acteur majeur dans la région, dont le savoir-faire est reconnu dans les métiers de la protection sociale. Une culture d'entreprise emprunte de valeurs fortes : solidarité, proximité, respect et expertise.



Nos ambitions

La volonté d'œuvrer ensemble et passionnément pour construire une mutuelle proche de ses adhérents, innovant chaque jour pour proposer une panoplie complète de solutions d'assurances et de services et portée sur le bien-être au travail des femmes et hommes qui la composent.



Et si c'était vous ?

Vous souhaitez faire partie d'une équipe d'expert en protection sociale ? Chez Mutuelles du Soleil, nous transformons cette ambition en réalité. Notre mission : protéger nos clients en leur proposant les produits d'assurances les plus adaptés. Si vous avez l'énergie et l'enthousiasme pour partager l'aventure à nos côtés, rejoignez-nous pour faire la différence dans la vie de nos clients !

Vos challenges au quotidien :

En tant que Conseiller Commercial Itinérant en Assurances Collectives, vous êtes notre ambassadeur sur le terrain, cultivant des relations solides et durables avec nos clients et partenaires. Ainsi, auprès d'une clientèle d'entreprises (jusqu'à 19 salariés), vous conseillez, proposez et commercialisez nos solutions d'assurances en santé, prévoyance et retraite collective sur le secteur du Vaucluse.

Vous réalisez notamment les missions suivantes :

- **Prospection active** : Votre esprit de conquête vous permet de détecter les opportunités de marché, attirer de nouveaux clients grâce à votre démarche proactive et établir des partenariats durables;
- **Conseil personnalisé** : En tant que conseiller expert, vous analysez les besoins uniques de chaque client et proposez des solutions personnalisées en matière de santé, prévoyance et retraite collective;
- **Négociation et suivi** : Vous menez des négociations avec brio et gardez un suivi sans faille de votre clientèle afin de la fidéliser;
- **Représentant de Mutuelles du Soleil** : Vous contribuez à la promotion de notre entreprise en participant à des événements en lien avec nos partenaires et réseaux professionnels;
- **Synergie d'équipe** : Vous collaborez étroitement avec les équipes internes pour offrir les meilleures solutions et services possibles.



Vos atouts

Formations et expériences : Bac+2 minimum dans le secteur assurance, mutuelle/ banque ou commercial, avec une expérience réussie dans la vente de solutions de protections sociale.

Compétences inégalées : Vous maîtrisez les techniques de vente en cycle long et êtes habitué à évoluer dans un secteur fortement concurrentiel. Vous maîtrisez sur le bout des doigts l'environnement des contrats santé, prévoyance et retraite en entreprise.

Maîtrise des outils : Bonne connaissance des outils CRM

Votre + : Vous avez une connaissance approfondie du secteur économique du Vaucluse et de ses acteurs.



Vous

Vous êtes reconnu pour vos excellentes capacités d'écoute, de gestion de la relation client et vos talents de négociateur. Tenace, autonome et agile, votre rigueur et votre organisation font de vous le candidat idéal pour ce poste !



Prise de poste

Poste à pourvoir dès maintenant



Rémunération

Fixe selon compétences sur 13 mois + variable / Titres restaurants dématérialisés / Mutuelle familiale d'entreprise / Véhicule de service / Plan d'Épargne Retraite / CET / Accord Télétravail / Comité d'Entreprise



Contrat

CDI, à temps complet
Travail sur 4 ou 5 jours, au choix



Localisation

Avignon (84)
Déplacements réguliers sur le secteur de rattachement
Le permis B est obligatoire.



Envie de nous rejoindre ?

Rien de plus simple ! Adressez-nous votre CV et lettre de motivation par mail à l'adresse suivante :

apply.48070-t9Hiqx@apply-talentedetection.com